



אמנות המכירה

הטכניקה למכירה נכונה

המרצה: אבי פיגנבאום

מומחה ליזמות ופיתוח עסקי
בעל ניסיון רב בהדרכת אנשים להשגת תוצאות

ייעוץ והדרכה עסקית - איתך בדרך לעצמאות כלכלית

052-2637823 avif2929@gmail.com

יש לך רק



הזדמנות אחת

ליצור רושם ראשון **מוצלח!**

איך עושים זאת...?

ליצור קשר חיובי ב- 90 שניות...

מיון סוגי הלקוחות בעסק :

הלקוח תמיד צודק...?

לא בהכרח...

אבל... הוא תמיד הלקוח !!!

הלקוח תמיד צודק...?

מיון סוגי הלקוחות בעסק :

ז.ה.ב.

כ.ס.ף.

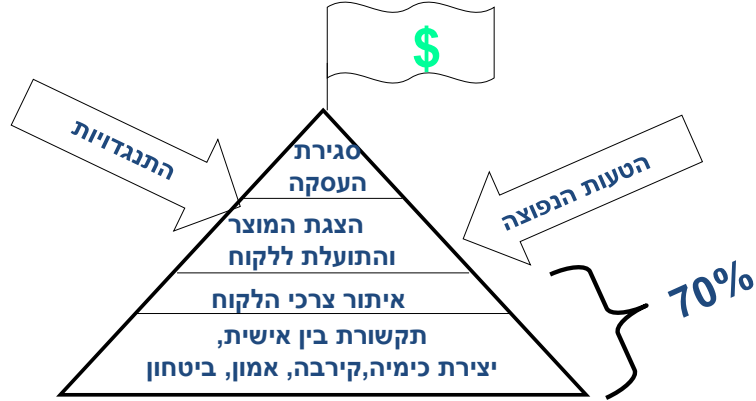
א.ר.ד.

ז.ב.ל.

אבל... הוא תמיד הלקוח !!!

תהליך המכירה

תהליך שבו המוכר מזהה ומעורר את הצרכים והרצונות של הלקוח ומספק צרכים ורצונות אלו לתועלתם המתמשכת של שני הצדדים.



אם (לא) תקנו אותי - גם (לא) תקנו ממני!

מה למדנו...?

הגדרת המושג מכירה

יסודות בתקשורת בינאישית

טכניקות וכלים יישומיים

לניהול תהליך מכירה מוצלח על כל שלביו

מה נעשה מחר...?

יצירת כימיה

איתור צרכי הלקוח

הצגת המוצר והתועלת ללקוח

טיפול בהתנגדויות

סגירת העסקה

יצירת לידים

עמית
אצמ אצמ

ייעוץ והדרכה עסקית

סוד החשיפה העסקית:

אל תצק נצד הטבע ואל תיחט ברוח...

פשוט, כוון את המכשית שלך!

תודה

ייעוץ והדרכה עסקית - איתך בדרך לעצמאות כלכלית

052-2637823 avif2929@gmail.com